

**6** СНП: уходя, гасите всех

**22** Господдержка. Без ложного оптимизма



# ЭНЕРГОПОЛИС

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ЖУРНАЛ

№7-8 (71-72) ИЮЛЬ-АВГУСТ 2013

WWW.ENERGYPOLIS.RU

16+

**18** Николай Карасев:

**Только общими усилиями можно создать цивилизованные рыночные условия**

SMART GRID:  
Сделано ENEL

**30**

ТАРИФ VS ИНФЛЯЦИЯ:  
Кто кого?

**40**

ЖИЗНЬ НА ЗЕМЛЕ:  
План Б

**56**

Российский рынок продукции для энергетиков с каждым годом видоизменяется: растет конкуренция, появляются новые компании. Вступление России во Всемирную торговую организацию также оказывает влияние на основные отраслевые рынки: фактически исчезают экономические границы между странами. В непростых сложившихся условиях приятно осознавать, что отечественный производитель может составлять достойную конкуренцию западным лидерам и даже идти впереди. Своим видением будущего арматурно-изоляционной подотрасли России поделился президент ПО «Форэнерго» Николай Алексеевич Карасев.

## Николай Карасев: «Наша задача – защитить рынок от контрафакта»



– Николай Алексеевич, как отразилось на деятельности вашей компании вступление России в ВТО?

– Большинство отечественных производителей с опасением относились к вступлению нашей страны во Всемирную торговую организацию, полагая, что это повлечет за собой соответствующие действия: отмену целого ряда ввозных пошлин, сокращение государственных субсидий и снижение

уровня господдержки. Если говорить о нашем рынке, то не только наша компания, но и все участники не без основания ждали увеличения поставок дешевой низкокачественной продукции из стран Юго-Восточной Азии. Ожидания, надо отметить, полностью оправдались. Если сначала это было в основном оборудование для сетей 0,4–10 кВ (например, арматура для проводов СИП), то сегодня уже можно уверенно говорить, что это касается и поставок для ВЛ высоких классов напряжений и, безусловно, имеется тенденция к расширению. Схемы ввоза и реализации продукции разнообразны, и этот процесс устойчиво нарастает.

– Как это происходит? Каким образом действуют азиаты?

– Первая схема в основе своей может быть представлена так: на отечественном рынке появляется некое новое предприятие, которое позиционирует себя как отечественный производитель, но при этом оно на самом деле закупает у сомнительных китайских фирм такого же сомнительного качества продукцию. Эти так называемые «новые отечественные отраслевые предприятия» осуществляют поставки на ответственные энергетические объекты России.

Другой вариант – контрафакт или незаконное использование признанных в мире брендов при маркировке и продвижении на рынок нелегальной, в основном китайской, продукции. Обратите внимание на появление в России представительств различных компаний из КНР, лоббирующих массовые

поставки своей продукции для энергетики России. Сегодня ими ведется активная работа по аттестации данной продукции в ОАО «Российские сети». Главная опасность здесь заключается в том, что согласно действующему регламенту допускается подтверждение качества продукции протоколами испытаний производителя или лабораторий КНР. Все уважаемые компании Европы, США и Японии предоставляют протоколы испытаний известных независимых испытательных центров, и качество в данном случае не вызывает сомнений, поскольку контроль качества прозрачен. Для продукции, произведенной в КНР, аттестующие органы по аналогии считают возможным принимать протоколы испытаний, выполненных в Китае, без проверки в российских испытательных центрах, что может привести к подлогам протоколов испытаний, представляемых как результаты испытаний, проведенных в КНР.

Известны также случаи поставки из КНР современной линейной арматуры, произведенной с грубыми нарушениями прав патентообладателей из ряда промышленно развитых стран. В настоящее время, например, одна известная европейская компания оспаривает в суде право китайских производителей изготавливать и поставлять в РФ подвесные зажимы и арматуру для самонесущих изолированных проводов (СИП). Спиральная арматура из Китая копирует нашу, производства ЗАО «МЗВА», защищенную патентами, при этом пираты копируют даже рекламные каталоги на эту продукцию.

Предприятия, входящие в ПО «Форэнерго», ежедневно сталкиваются с недобросовестной конкуренцией. У нас, к сожалению, уже есть большой негативный опыт работы в современных условиях на рынке в качестве разработчика, производителя и поставщика энергетической продукции. Нас можно назвать экспертами по контрафакту.

– **Николай Алексеевич, вы говорите: «низкокачественная продукция», «китайские подделки». Чем отличается продукция предприятий, входящих в ПО «Форэнерго», от этих самых подделок? И еще возникает классический вопрос: «что делать?»**

– Начну со второго вашего вопроса. Мы считаем, что протекционистские действия китайских властей и их российских недобросовестных пособников должны быть эффективно компенсированы встречным увеличением ввозных пошлин, причем в тех сегментах экономики, где потребности отечественного рынка удовлетворяются собственным производственным потенциалом, пошлины должны быть защитительными, исключаяющими возможность зарубежных поставок. По нашему мнению, должны быть предельно ужесточены процедуры сертификации и аттестации посредством введения процедур обязательного подтверждения заявленных характеристик продукции результатами испытаний на соответствие российским техническим регламентам и отраслевым стандартам, выполненными в отечественных или известных западных компетентных лабораториях и испытательных центрах.

А теперь о том, чем наша, повторюсь, отечественная продукция отличается от суррогата. Расскажу лишь о нескольких важных моментах. Начнем с того, что большинство серийно выпускаемых изделий предприятий ПО «Форэнерго» аттестовано в ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Российские сети», что подтверждает высокое качество и надежность нашей продукции. Предприятия имеют собственные

аттестованные заводские испытательные центры. Считаю наличие и развитие испытательных центров одной из главных задач компании, заключающейся в удовлетворении потребностей российской энергетики в современной надежном оборудовании для ВЛ. Система менеджмента качества на заводах сертифицирована на соответствие международному стандарту ISO 9001-2008 авторитетными организациями (на ЗАО «ЮМЭК», например, немецким органом сертификации TÜV SUD Management Service GmbH). Наличие конструкторской и технологической служб и собственного инструментального подразделения позволяет нам в короткие сроки производить разработку, испытания и освоение изделий в серийном производстве. Непрерывное техническое перевооружение производства и разработка новых изделий ведутся в ходе выполнения программы «Арматура и изоляторы нового поколения», которая уже несколько лет успешно реализуется в рамках ПО «Форэнерго».

При освоении новых изделий мы постоянно учитываем интересы наших заказчиков. Поэтому ведется постоянная работа по повышению качества и надежности, снижению себестоимости и упрощению монтажа выпускаемой продукции.

Например, материалы (они в значительной мере определяют себестоимость) в ПО «Форэнерго» используются дорогие и надежные, а эрзац из Поднебесной делают из самых дешевых – внешне красивых, но на деле они рассыпаются или в руках, или, что еще хуже, на линии через месяц или год...

ПО «Форэнерго» на протяжении пятнадцати лет постоянно движется вперед в области разработки и вывода на рынок новых изделий. За это время потребителям реализованы сотни тысяч изделий, которые установлены и успешно эксплуатируются в различных энергосистемах.

– **Николай Алексеевич, какой вам видится арматурно-изоляционная под-**

**отрасль страны в ближайшем будущем?**

– У отечественных производителей очень большая надежда на ОАО «Российские сети». С появлением такой компании мы ждем совершенствования системы аттестации для допуска на отраслевой рынок, расширения номенклатуры продукции, подлежащей обязательной аттестации. Именно аттестация в ОАО «Российские сети» должна стать входным билетом для производителей линейной арматуры и изоляторов для ВЛ, осуществляющих деятельность на благо страны. Только с такой системой можно надеяться на надежность и безопасность ВЛ и здоровую конкуренцию в отрасли. Мы к этому идем. Совсем недавно был получен официальный ответ первого заместителя генерального директора по технической политике ОАО «Российские сети» Романа Бердникова на обращение к председателю правления Олегу Бударгину. В своем письме руководители ряда компаний, в том числе и я, выразили крайнюю обеспокоенность стремительным ростом поставок контрафактной продукции на территорию России. Очень радует, что у нас с руководством общие взгляды на дальнейшие меры по улучшению делового климата в энергетической отрасли.

Сейчас руководителями нескольких отечественных производственных компаний ведется интенсивная работа по созданию Ассоциации производителей и поставщиков арматуры, защитных устройств и высоковольтных изоляторов для линий электропередачи. Основной целью для нас является объединение усилий предприятий арматурно-изоляционной подотрасли, а также специалистов и ветеранов предприятий энергетики для представления общих профессиональных интересов в государственных и иных органах, международных организациях, а также для координации деятельности участников ассоциации. Перед нами стоит много задач: от повышения качества выпускаемой продукции до участия в законодательской деятельности. Работы непочатый край. Только общими усилиями всех производителей арматурно-изоляционной подотрасли и руководства отечественной энергетики возможно создать цивилизованные рыночные условия и обеспечить энергетиков, а значит и потребителей, качественной и надежной продукцией. ■

Владимир Серяков

**Производственное объединение «Форэнерго» координирует научно-техническую и производственную деятельность ведущих отечественных предприятий арматурно-изоляционной подотрасли: ЗАО «ЮМЭК» – завода подвесных стеклянных изоляторов, ЗАО «ИНСТА» – завода полимерных изоляторов третьего поколения, ЗАО «МЗВА» – завода линейной арматуры и ряда других предприятий.**

Что такое «государственная политика поддержки отечественного производителя»? Что такое «национальные приоритеты в области развития высокотехнологичного производства»? Что такое «защита внутреннего рынка»? Что стоит за этими понятиями и формулировками? Как это работает? Работает ли это вообще?

Вопросы к обсуждению этой темы как приглашение к диалогу журнал «Энергополис» задал в своем майском номере за текущий год (№5 (69)) в материале «Чебоксары на вырост», где речь шла о региональном центре и федерального значения кластере предприятий РЗА. Эта же тема была главной в повестке майского заседания «Энергоклуба» журнала, отчет о котором также вошел в тот номер («Нужны преференции»).

В продолжение разговора в этом номере мы публикуем открытое письмо руководителей крупных предприятий – производителей арматуры, изоляторов и средств защиты ВЛ и ответ на него ОАО «Российские сети».

Председателю правления ОАО «Российские сети» г-ну Бударгину О. М.

# БЕСПОКОЯСЬ О БУДУЩЕМ ОТРАСЛИ

Уважаемый Олег Михайлович!

В настоящее время в России успешно работает значительное количество предприятий, специализирующихся на разработке и изготовлении линейной арматуры, изоляторов и средств защиты ВЛ от метеорологических воздействий.

Некоторые из них имеют большую историю («ЮАИЗ»), другие («СТРИМЕР», «ФОРЭНЕРГО», «МЗВА», «ИНСТА», «ЮМЭК», «ЭССП», «ОПТИК-ЭНЕРГО», «САРМАТ») сформировались в период новейшей российской истории, однако успели зарекомендовать себя как передовые предприятия, нацеленные на создание инновационной продукции для самых современных ВЛ. Отечественными производителями освоен широкий ассортимент изделий линейной арматуры, изоляторов, изолирующих траверсы, монтажных устройств, инструментов и приспособлений для ВЛ СВН, ВН и распределительных сетей.

Названные предприятия и объединения направляют значительные силы и средства на проведение исследований и инновационных разработок, а также на то, чтобы выполнять свои разработки и выпускать продукцию на уровне мировых стандартов или выше этого уровня. Это подтверждается поставками продукции отечественных производителей за рубеж. Успешно развивается процесс импортозамещения. Так, например, импорт подвесных стеклянных изоляторов практически отсутствует, а российские стеклянные изоляторы поставляются по всему миру. Арматура для самых ответственных объектов – больших воздушных переходов, арматура для самых суровых климатических условий, разработанная и производящаяся в России, пользуется спросом во многих регионах мира. Заслуживают внимания и востребованы за рубежом отечественные разработки в области технологии лазерного сканирования.

Беспокоясь о будущем отрасли, мы вынуждены обратить ваше внимание на очень серьезную для энергетики России проблему. Существуют многочисленные

подтверждения того, что ряд, на наш взгляд, недобросовестных коммерческих организаций использует сформированный в РФ климат поддержки отечественных производителей для извлечения дополнительных прибылей с одновременным причинением вреда как отечественной энергетике, так и отечественным производителям. Речь идет о массовом ввозе из КНР продукции, противоправно представляемой как результат деятельности «новых отечественных отраслевых предприятий» – якобы изготовленной на российских предприятиях и с их аттестацией.

В последнее время этот процесс устойчиво нарастал в отношении оборудования для сетей 0,4–10 кВ (например, арматуры для проводов СИП), однако теперь это касается и поставок для ВЛ высоких классов напряжений и, безусловно, имеет тенденцию к расширению.

Нельзя не обратить внимания на появление в РФ представительств различных компаний из КНР, целью которых является лоббирование массовых поставок для энергетики России продукции данных компаний. Сегодня ведется активная работа по аттестации данной продукции в ОАО «Российские сети».

Главная опасность здесь заключается в том, что согласно действующему регламенту допускается подтверждение качества продукции протоколами испытаний производителя или лабораторий КНР. Все уважаемые компании Европы, США и Японии предоставляют протоколы испытаний известных испытательных центров, и качество в данном случае не вызывает сомнений, поскольку контроль качества прозрачен. Для продукции, произведенной в КНР, аттестующие органы по аналогии считают возможным принимать протоколы испытаний, выполненных в Китае, без проверки в российских испытательных центрах, что может привести к подлогам протоколов испытаний, представляемых как результаты испытаний, проведенных в КНР. Также есть доказательства поставки из КНР бракованной продукции, формально заверенной протоколами испытаний и сертификатами качества, применение которой привело к авариям на ВЛ России.

Известны также случаи поставки из КНР современной линейной арматуры, произведенной с грубыми нарушениями прав патентообладателей из ряда промышленно развитых стран. В настоящее время, например, финская компания «ЭНСТО» оспаривает в суде право китайских производителей изготавливать и поставлять в РФ ряд контрафактных

подвесных зажимов и арматуры для самонесущих изолированных проводов (СИП). Спиральная арматура из Китая копирует отечественную, защищенную патентами, при этом копируют даже каталоги на эту продукцию. Подобные прецеденты неправомерного использования чужой интеллектуальной собственности и последующие судебные разбирательства могут серьезно подорвать доверие ведущих зарубежных производителей к российскому рынку и серьезно затруднить освоение и производство качественной отечественной продукции.

Исходя из вышеизложенного, мы считаем, что протекционистские действия китайских властей и их российских недобросовестных пособников должны быть эффективно компенсированы встречным увеличением ввозных пошлин, причем в тех сегментах экономики, где потребности отечественного рынка удовлетворяются собственным производственным потенциалом, пошлины должны быть заградительными, исключая возможность зарубежных поставок. Должны быть, по нашему мнению, предельно ужесточены процедуры сертификации и аттестации посредством введения процедур обязательного подтверждения заявленных характеристик продукции результатами испытаний на соответствие российским техническим регламентам и отраслевым стандартам, выполненными в отечественных или известных западных компетентных лабораториях и испытательных центрах.

Известны прецеденты (в том числе из новейшей российской истории) формирования антидемпинговой государственной политики, создающей правовые и экономические барьеры для проникновения дешевой продукции низкого

качества из ряда стран с экономикой переходного периода. В интересах обеспечения высокой надежности, долговечности и эксплуатационной готовности электрических сетей всех уровней, и в особенности распределительных сетей, на которых наиболее вероятно использование продукции, поставляемой из КНР, просим вас оказать содействие в разработке и принятии антидемпингового законодательства с отраслевой ориентацией. Необходимо принятие на законодательном уровне запрета введения в заблуждение потребителей недостоверной информацией о происхождении изделий. Требуется принять более обоснованные и более жесткие требования аттестации продукции тех компаний и из тех стран, в отношении которых зафиксированы случаи ввоза низкокачественной продукции. Необходимо проведение проверок всех протоколов, выданных китайским испытателям, повторными испытаниями в российских аккредитованных лабораториях. Считаем необходимым создание межведомственной комиссии (МВК) с участием представителей ОАО «Российские сети», ОАО «ФСК ЕЭС», ГТК ГНИ, целью работы которой будет своевременное предотвращение случаев поставки низкокачественной продукции для сетевого хозяйства и организации противодействия подобным явлениям, направленным против экономического суверенитета РФ.

Только при вашем непосредственном участии мы, объединив усилия производителей, потребителей продукции для электросетевого комплекса, органов российской таможни и фискальных органов, сможем противостоять противоправным действиям недобросовестных поставщиков и их посредников.

Генеральный директор ЗАО «Электросетьстройпроект»  А.В. Тищенко

Президент ЗАО ПО «Форэнерго»  Н.А. Карасев

Генеральный директор ЗАО «МЗВА»  Р.П. Ожерельев

Генеральный директор ЗАО «ЮМЭК»  Б.П. Гордиевич

Председатель Совета директоров ГК «Оптикэнерго»  Э.А. Боксимер

Генеральный директор ООО «Сармат»  В.А. Нестеров

# О политике ОАО «Российские сети» относительно недобросовестных поставщиков

## Уважаемые коллеги!

ОАО «Россети» рассмотрело ваше обращение о проблеме участвовавших случаев поставки в РФ низкосортных изделий линейной арматуры, изоляторов, изолирующих траверсы, инструментов, приспособлений для ВЛ и также разделяет вашу обеспокоенность сложившейся ситуацией.

ОАО «Россети» является правопреемником ОАО «ФСК ЕЭС» в части управления и курирования системы аттестации, в связи с этим будет строго отслеживать перечень поставщиков и изготовителей и рекомендовать к применению продукцию, соответствующую действующему перечню национальных и корпоративных стандартов.

Для исключения поставок на электросетевые объекты некачественной продукции специалисты ОАО «Россети» прорабатывают в настоящее время перечень дополнительных испытаний и проверок на стадии завершения конкурсных процедур, организации поставок на объекты, а также в период и после монтажа, для контроля качества закупаемых, поставляемых и смонтированных изделий, а также их соответствия требованиям, предъявляемым при аттестации.

ОАО «Россети» планирует и в дальнейшем совершенствовать корпоративные стандарты, регламентирующие технические требования к аттестуемому оборудованию, технологиям и материалам.

Во-вторых, в соответствии с действующим функционалом ОАО «Россети» осуществляет реализацию ранее принятой политики импортозамещения, в связи с чем необходимо отметить, что существующая потребность в оборудовании, технологиях и материалах для ВЛ полностью удовлетворяется отечественными изготовителями, которые владеют технологиями изготовления, не уступающими лучшим мировым аналогам, и не требует привлечения зарубежных компаний. Это касается не только арматуры, но также и опор ЛЭП, различных видов проводов, изоляторов.

Фактически это означает, что, учитывая высокую степень освоения отечественными изготовителями широко применяемых и тиражируемых при строительстве технических решений, наибольшая заинтересованность

специалистов электротехнического комплекса РФ за рубежом лежит в области прорывных и поистине инновационных разработок, которые в состоянии продемонстрировать лишь крупные и всемирно известные бренды, обладающие большим авторитетом и опытом разработки оборудования, технологий и материалов для ВЛ. К сожалению, китайские предприятия-изготовители в настоящее время не относятся к таким компаниям-грандам с мировым признанием, а зачастую лишь воспроизводят достигнутый уровень технологии.

Тем не менее необходимо отметить, что производственные компании в КНР также делятся на предприятия, относящиеся к внутренним лидерам отрасли, участие в управлении которых государством составляет мажоритарную часть и качество продукции которых контролируется на государственном уровне государственными независимыми технически компетентными организациями. Такие организации в основном загружены внутренними заказами и, как правило, не ведут экспортных поставок. Другие предприятия не имеют устойчивой доли внутренних заказов и осуществляют экспорт продукции, успех которого зависит от беспрецедентных ценовых предложений, что, безусловно, сказывается на качестве ввиду необходимости компенсации транспортных и таможенных пошлин для ввоза продукции на территорию РФ. Это и есть та низкосортная продукция, которая начинает заполнять наш энергорынок.

Для решения данной проблемы необходимы обоюдные усилия. В том числе, со своей стороны, ОАО «Россети»:

1. Принимает на себя обязательства в одностороннем порядке усилить контроль за рассмотрением заявок на аттестацию продукции малоизвестных, негосударственных и не входящих в перечень поставщиков под государственный заказ китайских компаний – изготовителей электротехнической

продукции, особенно для комплектования ВЛ (арматура, изоляторы, метизы);

2. С настоящего момента включает в действующий перечень и организует исполнение требований о необходимости проведения согласованного перечня квалификационных, типовых и периодических испытаний продукции малоизвестных изготовителей (включая китайских изготовителей) в независимых и технически компетентных испытательных центрах РФ, а также и в том случае, если испытания ранее проводились в испытательных центрах, не аккредитованных в международных центрах и системах подтверждения показателей назначения. Данное требование считаем необходимым распространить в том числе на те аттестации, которые ведутся в настоящее время;

3. Установит дополнительный контроль за закупаемой, поставляемой и монтируемой продукцией зарубежных изготовителей (включая изготовителей КНР), путем проведения контрольных и периодических испытаний, положение и регламент проведения которых прорабатывается в настоящее время;

4. Включит дополнительное требование в закупочную документацию о необходимости предоставления авторизованного сертификата о возможности поставки оборудования с завода-изготовителя поставщиками на каждый конкурс, ограничив при этом хождение сертификатов без учета срока окончания его действия и подтверждающих подлинность поставляемого товара аттестованным аналогом с завода-изготовителя.

Надеемся, что предложенные нами мероприятия позволят обеспечить доступ на объекты действительно качественной продукции и ограничат поставки низкосортных товаров.

Одновременно выражаем готовность рассмотреть конкретные предложения по внесению изменений в стандарты организации по решению проблем, сформулированных в вашем обращении.

Первый заместитель  
генерального директора  
по технической политике



Р.Н. Бердников